ENC BESSIÈRES

ÉCOLE NATIONALE DE COMMERCE

70 boulevard Bessières - 75017 Paris

École Nationale de Commerce

L'**École Nationale de Commerce** est le siège du **Pôle Bessières** qui compte trois structures :
Le **lycée public post-bac** qui accueille chaque année près de 2000 étudiants qui préparent un des onze BTS tertiaires ou rejoignent une classe préparatoire qui les mènera aux concours d'entrée en École de Commerce (CPGE), ou vers l'obtention du DCG puis du DSCG.
L'**UFA Bessières Apprentissage** et le **GRETA METEHOR PARIS** qui proposent un grand panel de formations en alternance.

Le Lycée Post-bac

- **Qualité de l'enseignement :** L'ENC Bessières bénéficie d'une forte notoriété du fait des résultats supérieurs à la moyenne nationale
- **Partenaires nombreux :** de nombreux échanges et partenariats avec les professionnels et les entreprises.
- **Des enseignements orientés vers l'international** :
  - Large choix de langues enseignées :
    - anglais, allemand, espagnol, italien, portugais, arabe
  - Accessibilité au programme **ERASMUS PLUS**
  - Nombreux partenariats internationaux avec des instituts et Universités (Espagne, Italie, Mexique, Portugal, Ouzbékistan, Kazakhstan)
- **Un lycée expert sur les formations du tertiaire :**
  - **Classes préparatoires aux grandes écoles : (C.P.G.E.)**
    - ECG : Economique et commerciale - section générale
    - ECT : Economique et commerciale - section technologique
    - ENS Rennes : option D1- voie juridique
    - ENS Paris-Saclay - option D2 - voie économique
    - ATS (Adaptation aux Techniciens Supérieurs) : ouverte à tous les diplômés de BTS et DUT tertiaire ou de L2 pour intégrer sur concours une 2ème année d'école de commerce et obtenir une licence AES.
  - **Diplôme de comptabilité et de gestion (D.C.G.)**
  - **Brevets de technicien supérieur (B.T.S.)**
    - Assurance
    - Commerce international à référentiel commun européen
    - Communication
    - Comptabilité et gestion
    - Gestion de la PME
    - Management commercial opérationnel
    - Négociation et digitalisation de la relation client
    - Professions immobilières
    - Services informatiques aux organisations
    - Support à l'action managériale
    - Tourisme

Bessières Alternance

- Un panel de formation de Bac+2 à Bac+5 par la voie de l'apprentissage ou du contrat de professionnalisation.
- Une expertise de l'alternance favorisant l'insertion professionnelle et reconnue par les entreprises.
- Des formateurs de haut niveau : enseignants de l'Education Nationale et professionnels reconnus.
- Un accompagnement personnalisé pour la recherche d'entreprise.
- Un réseau d'entreprises et de cabinets d'expertise comptable partenaires.
- Des partenariats universitaires et institutionnels (Paris Est Créteil, Paris Descartes, CNAM...).
- Filière Expertise comptable : BTS comptabilité et gestion, DCG, DSCG en contrat d'apprentissage.

Le GRETA METEHOR Paris
Propose des formations en contrat d'apprentissage et en contrat de professionnalisation. Il prépare à de nombreux diplômes :

- **Brevets de technicien supérieur**
  - Assurance
  - Comptabilité et gestion
  - Gestion de la PME
  - Support à l'action managériale
  - Management commercial opérationnel
  - Négociation et digitalisation de la relation client
  - Professions immobilières
- **Licences professionnelles**
  - Management et gestion des organisations
  - Métiers de la comptabilité : Contrôle de gestion
  - Commerce et distribution : Management du point de vente
  - Commerce international : gestion douanière
  - Chargé(e) de communication des collectivités territoriales et associations
  - Guide conférencier
- **Licence générale**
  - Ressources humaines
- **Brevet Universitaire de Technologie**
  - 3eme année Technique de Commercialisation

ENC Bessières
www.enc-bessieres.org
secretariat@enc-bessieres.org
Tél. : 01 44 85 85 00

UFA Bessières
www.cfa-bessieres.org
cfa@enc-bessieres.org
Tél. : 01 78 09 88 61

GRETA METEHOR Paris
gretametehor.com
info@gretametehor.com
Tél. : 01 44 85 85 40

BTS NDRC

Le BTS NDRC forme des commerciaux généralistes, capables d'exercer dans tout type d'organisation, avec tout type de clientèle (BtoB, BtoC, BtoG) quelle que soit la forme de la relation client : en présentiel, par téléphone, en e-commerce ou sur les médias sociaux.
Le commercial issu du BTS NDRC accompagne le client tout au long du processus commercial et intervient en amont, pendant et après l'achat : il prospecte, négocie, vend, fidélise et communique en utilisant une diversité de canaux de communication (blogs, sites e-commerce, tchat, newsletters, mails, etc.).

Enseignements

Sur les deux années, 31 heures de cours par semaine (cours magistraux, travaux de groupe, interventions de professionnels) et ateliers de professionnalisation.

Disciplines générales

- Culture générale et expression
- Anglais obligatoire avec possibilité à l'examen de choisir une autre langue parmi l'espagnol, l'allemand, l'italien, et le portugais,
- Culture économique, juridique et managériale
- Anglais obligatoire

Disciplines professionnelles

- Relation client et négociation-vente
- Relation client à distance et digitalisation
- Relation client et animation de réseaux
- Ateliers de professionnalisation

Étudiants

- **Effectif** : 70 places disponibles.
- **Profil** : Motivation pour les missions de terrain, mobilité et disponibilité, autonomie, sens des relations humaines, adaptabilité et ouverture d'esprit, esprit positif et constructif
- **Stages en entreprise :** 16 semaines de stage programmées sur les deux années 4 heures par semaine sont consacrées aux ateliers professionnels et aux missions en entreprise

Les **plus** de l'ENC

- Excellents résultats aux examens (plus de 90 % de réussite)
- Réseau de partenaires fidèles
- Offres de stages et d'emplois
- Présence sur les réseaux sociaux
  - Facebook
  - Linkedin
- Pédagogie active basée sur des mises en situation concrètes
- Actions d'information et d'accompagnement Post-BTS.

Débouchés professionnels

Le BTS NDRC est une formation professionnalisante courte très appréciée par les entreprises de tous secteurs, il permet :

- Soit une insertion dans la vie active
- Soit une poursuite d'études à bac+3, puis bac+5

Les compétences acquises permettent au titulaire d'un BTS NDRC de trouver rapidement un poste dans tous les secteurs d'activité (commerce, industrie, services) comme

- commercial,
- chargé(e) d'affaires
- conseiller clientèle
- commercial (e) e-commerce
- community manager

Evolution à court terme : animateur de réseau commercial, responsable d'équipe

Poursuites d'études

- Licences professionnelles spécialisées dans le commerce, le e-commerce, la communication, le management, le marketing digital, la banque et l'assurance,
- Classe préparatoire ATS à l'ENC,
- Concours parallèles des grandes écoles de commerce.